

# ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ «ОНИКС»

**К**омпания «ОНИКС» стремится к постоянному развитию и самосовершенствованию. В столь насыщенной отрасли всегда нужно держать руку на пульсе. Поправки в стандарты, появление новых конкурентов и борьба за лидерство на рынке, сохранение лояльности клиентов – все это требует эффективной модернизации компании. Одним из действительно работающих методов является проектная деятельность. На сегодняшний день в нашей организации реализуются успешные проекты по расширению ассортиментной линейки и формированию приверженности покупателей с помощью социальных сетей.

В начале 2018 года стартовал проект по вводу новой для компании «ОНИКС» товарной категории – фланцевые компенсаторы. Реализация данного проекта находится под контролем руководителя обособленного подразделения компании «ОНИКС» в г. Екатеринбурге Владислава Евстратовского. Рассказывая о проекте, Владислав в первую очередь объясняет, почему именно эта категория товаров была введена в ассортимент компании: «Наша организация на постоянной основе занимается улучшением своего ассортиментного портфеля. Для этого мы определили своих целевых клиентов и в диалоге с ними занимаемся расширением ассортимента. Фланцевый резиновый компенсатор – это устройство, которое монтируется на трубопроводе совместно с позициями из основного складского ассортимента компании – элементами трубопровода и трубопроводной арматурой, поэтому было принято решение о вводе данной товарной группы». Сам продукт предназначен для защиты трубопровода от смещения, сокращения вибраций, уменьшения гидравлических ударов.

После изучения рынка, имеющихся особенностей товара и потребностей клиентов было принято решение выпускать данный продукт под собственной торговой маркой «Чеглок». Таким образом, производителем данных компенсаторов является «ОНИКС», расточка фланцев, сборка и упаковка осуществляется на складе в Санкт-Петербурге. Виброкомпенсаторы «Чеглок» могут быть использованы специалистами в сфере систем холодного и горячего водоснабжения, кондиционирования, отопления, канализации, являясь при этом универсальными, что означает возможность монтажа на объекты как на давление 10, так и на давление 16.

Что представляет собой продукт? В комплект входит сам компенсатор, паспорт и сертификат РФ, индивидуальная коробка. Несомненным преимуществом является производство виброкомпенсаторов из резины EPDM и NBR, а также возможность комплектации фланцами из различных марок стали: 20, 09Г2С, 12Х18Н10Т. Владислав Евстратовский отмечает: «Большинство производителей насосного оборудования советуют монтировать резиновые компенсаторы между трубопроводом и насосом, что позволяет сбалансировать вибрацию от насоса, таким образом можно увеличить срок эксплуатации и надежность всей системы, в том числе и другого оборудования, подключенного к трубопроводу. Поэтому мы считаем, что компенсаторы являются очень перспективным и востребованным направлением развития нашей организации».

Масштабная работа по воплощению этого проекта в жизнь проводилась при поддержке коммерческого блока, отдела закупок и отдела технического контроля компании «ОНИКС». Фланцевые компенсаторы – это товар, который только начинает свой путь на рынке, но уже имеет достаточно высокий спрос. Компания «ОНИКС» – одна из немногих фирм, которая предлагает качественные виброкомпенсаторы по привлекательной цене. Помимо этого, любой менеджер по продажам нашей компании сможет подробно рассказать обо всех преимуществах использования этого изделия и сформировать комплект продукции, необходимый каждому заказчику. В настоящее время вся линейка типоразмеров от Ду 40 до Ду 200 уже на складах компании, и мы уже получаем первые заявки на отгрузку.

Говоря о клиентах, компания «ОНИКС» старается идти в ногу со временем совместно с нашими потребителями. В период широкой востребованности социальных сетей просто невозможно быть успешной организацией и оставаться в стороне. У нашей компании уже есть продуктивно работающий сайт, где каждый потенциальный покупатель из любого уголка России и ближнего зарубежья может не только узнать стоимость, описание, назначение и комплектацию изделий, но и познакомиться со всей командой «ОНИКС», получить советы и даже стать частью нашей организации. Однако присутствие в социальных сетях дает возможность более тесно контактировать с клиентами и молниеносно реагировать на их потребности. «ОНИКС» уже давно присутствует и активно ведет странички в социальных сетях ВКонтакте, Facebook, Instagram. И вот, под руководством руководителя отдела продаж Дениса Иванова совместно с IT-отделом компании был запущен канал в мессенджере Telegram. Это платформа, с помощью которой любой желающий сможет ознакомиться с актуальными новостями компании, самыми свежими и интересными предложениями, розыгрышами, акциями. Также Вас ждут ежедневные статьи о развитии профессиональных навыков, компетенций и события отрасли трубопроводной арматуры.

Специально для читателей журнала «ТПА» и пользователей Telegram у нас есть выгодное предложение: гарантированные скидки для подписчиков нашего канала. Подробнее о размере скидки и о том, как стать читателем группы *onyxspb* в мессенджере, Вы можете узнать на нашем официальном сайте в разделе «Новости».

Мы уже не раз писали о том, что мы строго следуем своей миссии, т. е. максимально удовлетворяем потребности клиентов, развивая клиентоориентированный подход во всех аспектах деятельности. Сотрудники «ОНИКС» стараются постоянно генерировать идеи для развития организации и отрасли в целом. Мы вводим новые проекты под руководством наших самых профессиональных работников и мотивируем клиентов на новые подходы в ведении бизнеса. Ждите новых свершений, мы обязательно Вас удивим!

*Подготовлено пресс-центром компании «ОНИКС», Санкт-Петербург, август 2018 года*



Санкт-Петербург,  
Средний Проспект В. О., д. 4, кор. Б  
(812) 328-3838, 8-800-555-3883

Екатеринбург,  
ул. Майкопская, д. 10  
(343) 384-3838

www.onyxspb.ru  
info@onyxspb.ru