10 лет транзитных заказов.

Опыт ОНИКС в поставках из Китая

А. ОСКОЛКОВА - контент-маркетолог ООО «ОНИКС»

Продолжим тему транзитных заказов, которую мы первый раз подняли в выпуске 1/2025 журнала «СФЕРА НЕФТЬ И ГАЗ». Тогда речь шла больше о теории: как это устроено, какие этапы включают, и почему эта схема выгодна для клиентов. Сегодня мы хотим показать реальную практику на конкретном опыте компании ОНИКС. Эта статья появилась благодаря нашим внутренним экспертам и коллегам, которые напрямую влияли на развитие транзитных поставок и становление этого направления в компании. Своим опытом делятся:



Наталья ТОФПИНЕЦ -(стаж работы 10+ лет) руководитель отдела продаж Санкт-Петербурга



Виталий ФИЛИППОВ -(стаж работы 19+ лет) эксперт по деталям трубопроводов



Ксения ПОЛОСКИНА -(стаж работы 7+ лет) ведущий менеджер отдела закупок

Наш опыт

Что мы вкладываем в понятие «транзитная поставка под ключ»? Работа над заказом начинается задолго до того, как продукция оказывается на складе клиента. Давайте более подробно рассмотрим путь транзитного заказа. На этапе проектирования инженеры вместе со специалистами ОТК тщательно прорабатывают исходные данные.







■ Наталья ТОФПИНЕЦ: «В ОНИКС работает команда специалистов разного профиля, и благодаря этому мы можем глубоко и качественно прорабатывать каждый запрос».

После согласования технических моментов происходит финальное согласование с клиентом. Следующий шаг – мы формируем заказ на заводе нашего партнера в Китае, его производят и готовят к инспекции. Надзор за качеством осуществляют специалисты подразделения ОТК ОНИКС в Китае.

В Китае процедура возврата товара крайне затруднена, это оборачивается рисками срыва сроков и простоя на объекте.

За более чем десятилетний опыт работы с Китаем, мы сформировали базу надежных партнеров на стороне китайских заводов и готовы выполнять заказы любой сложности на поставку по российским и международным стандартам деталей трубопровода и трубопроводной арматуры.

■ Ксения ПОЛОСКИНА: «Мы берем на себя полное сопровождение груза: технические регламенты таможенного союза ТР ТС, сертификаты соответствия. паспорта и др. Если в составе поставки есть какая-то новая для нас продукция - мы оформим весь комплекс сопроводительных документов. Помимо соответствия требованиям качества, коллеги из ОТК проверяют упаковку товара непосредственно в самом Китае, чтобы до клиента доходила продукция в том же виде, как она вышла с производства. У нас разработан регламент по упаковке продукции с заводов КНР.

Что включает регламент? Например, там есть описание жесткой обрешетки, мягких прокладок-вкладышей между соединительными деталями, указаны требования к упаковке труб, особенности сборки штабелируемых грузов, крепление стропами и т.д.».

Следом, заказ отправляется одним из четырех способов: авто, авиа, ж/д или морем. Выбор оптимального решения зависит от потребностей клиента. Ускоренные варианты доставки обходятся дороже, но, если сроки позволяют, можно существенно сэкономить. Например, мы можем предложить доставку морским контейнером с последующей автоперевозкой. Каждый заказ просчитывается отдельно, учитывая сроки, стоимость, габариты груза, его вес и удобства нашего клиента.

■ Наталья ТОФПИНЕЦ: «Был случай, когда мы дополнительно отправляем наших представителей отдела технического контроля на приемку продукции на объект клиента. Таким образом, мы сопровождаем груз до склада или объекта клиента и при необходимости оперативно решаем вопросы, возникающие в ходе приемки. Дополнительно это дает нам возможность оценить качество упаковки и при необходимости скорректировать регламент».

За последние 18 месяцев мы привезли 87 заказов. К примеру, среди международных проектов, в которых компания ОНИКС поучаствовала в качестве поставщика надежных трубопроводных соединений два проекта атомных электростанций: «Аккую» на средиземноморском побережье в Турции и «Куданкулам» в Индии.



ABTO

75 - 80 дней



40 - 45 дней



ж/д 90 - 100 дней



110 - 120 дней





Море + Ж/Д через Владивосток: 110 - 120 дней

Примеры из нашей практики

Виталий Филиппов работает 20-й год, буквально с основания ОНИКС. Он является действующим экспертом по деталям трубопровода. В числе его клиентов – предприятия, системно закупающие контейнерные партии для транзитных поставок в разные промышленные отрасли.

■ Виталий ФИЛИППОВ: «Один из запоминающихся транзитных заказов был для проекта магистрального трубопровода протяженностью 2,5 км. Основой поставки стали трубы 12Cr1MoV и полный комплект соединительных деталей: воротниковые, плоские и свободные фланцы, фланцевые заглушки, отводы, переходы, тройники и штуцеры по ГОСТ и международным стандартам. Финальный список оборудования превысил 10,5 тысяч единиц продукции. Привезли разные марки стали: ст.20, 09Г2С, 12Х18Н10Т, AISI 316L, 316Ti, 321 и 304L. Этим деталям трубопровода предстояло работать при высоких температурах в котельной для сжигания черного щелока, образующегося в результате варки целлюлозы, поэтому, в превалирующей массе была выбрана нержавеющая

Второй транзитный заказ, который я бы хотел осветить в рамках этой статьи, случился благодаря заказу генерального подрядчика строительства газожижжающего комплекса для технологического трубопровода. Основу заказа составили соединительные детали трубопровода (отводы, переходы и тройники), фланцы, поворотные и глухие заглушки по российским и международным стандартам. Уникальность заказа состоит в его марках стали, среди них много нержавейки, например: A403, A350, A182, A420, AISI 904L и др. Комплекс будет перерабатывать природный газ, для чего нержавеющая сталь идеально подходит, поскольку выдерживает высокое давление и агрессивную среду. Также, мы привезли 69,7 км трубы».

■ Наталья ТОФПИНЕЦ: «Мы готовы возить как целыми контейнерами до 8-10 штук в одной связке, так и сборными грузами».









Транзитный заказ под угрозой. Разбираем причины задержки грузов

В транзитных заказах есть две причины, когда что-то может пойти не так и вы никогда не сможете ускорить результат.

Первая причина – погодные условия. Повлиять на погодные явления мы не можем. Однако, в рамках сроков доставки нашего транзитного заказа всегда учитываются непредвиденные риски и форс-мажорные ситуации.

■ Ксения ПОЛОСКИНА: «Нельзя исключать влияние погодных условий, особенно в северных регионах. Прошлой зимой у меня был случай, когда в Петербурге выпал первый снег, а на севере уже образовались настоящие сугробы, парализовавшие площадку разгрузки. Две машины с грузом прибыли вовремя, но не смогли быть разгружены до следующего утра. Для перевозчиков это означало простой с дополнительными расходами, которые в среднем достигают 10 тысяч рублей в сутки. Ситуация была признана форсмажорной, и ускорить разгрузку было нельзя. Этот случай показывает, что при работе в сложных климатических условиях риски всегда присутствуют, но благодаря слаженной работе экспедиторов и водителей удается минимизировать последствия. В финальных сроках доставки никаких потерь не было».

Вторая причина – повышенная загруженность на железнодорожной станции.

■ Ксения ПОЛОСКИНА: «В транзитных поставках из Китая важный фактор стабильность логистики, а именно железнодорожные переходы. Бывают ситуации, когда на границе образуются многокилометровые пробки: составы буквально простаивают неделями, ожидая своей очереди. В таких случаях наша логистическая команда действует оперативно. Мы постоянно мониторим обстановку и, если один из переходов закрыт или перегружен, заранее перестраиваем маршрут. Иногда это означает отправку через Казахстан или выбор другого, более удаленного, но свободного направления. Такая гибкость позволяет сократить задержки с двух-трех недель до пяти-семи дней. Более того, мы всегда рассматриваем альтернативы: если железная дорога стоит, подключаем автотранспорт или морскую доставку, особенно когда ставки становятся выгодными. Для клиента это означает главное – груз не зависает в пути, а мы берем на себя ответственность, чтобы он прибыл быстрее и без дополнительных рисков».

Переход границы и досмотр грузов

При пересечении границы всегда остается вероятность дополнительного досмотра груза. Для компаний подобные меры часто оборачиваются задержками и дополнительными рисками на этапе приемки.

■ Ксения ПОЛОСКИНА: «В ОНИКС этот риск минимизирован за счет нашего постоянного представителя на таможне. Если таможенные работники принимают решение о досмотре, наш специалист обязательно присутствует при вскрытии контейнеров и ящиков, контролирует процесс проверки и следит за тем, чтобы после завершения процедуры весь груз был надежно и аккуратно упакован обратно».

Обмен опыта с китайскими партнерами

Помимо работы наших специалистов ОТК в Китае, мы поддерживаем постоянный контакт с китайскими партнерами и регулярно посещаем заводы. Обмен опытом строится в обе стороны: ежегодно мы принимаем делегации из КНР в Санкт-Петербурге и Екатеринбурге. На месте партнеры знакомятся с нашими производственными цехами, детально изучают стандарты и требования. Такой формат сотрудничества позволяет нам держать высокий уровень качества и уверенно развиваться дальше.









■ Наталья ТОФПИНЕЦ: «В 2024 году мы организовали представителю клиента поездку в Китай для совместной инспекции заказа. Вместе с нашей командой клиент увидел, как делают его фланцы. Совместная командировка заняла неделю, в результате вся поставка была принята до отправки».

Описанный выше пример – это прекрасная демонстрация того, как мы работаем «под ключ», от запроса и производства до поставки на объект.

Заключение

Опыт транзитных заказов доказал, что команда ОНИКС умеет брать на себя все риски и доводить задачу до предсказуемого результата. Клиенты и партнеры доверяют нам и могут быть уверены, что их заказ будет выполнен без лишних хлопот. Будем ждать ваши заявки на транзитные поставки!



000 «ОНИКС» 199004, Санкт-Петербург, Средний пр-т В. О., д. 4, корп. Б тел. 8 800 555-38-83 info@onyxspb.ru onyxspb.ru